

OPUS.SK.RU

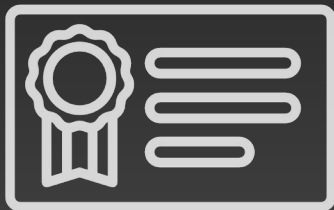
Развитие технологического предпринимательства в России и инновационная инфраструктура страны



Финансовая поддержка



Привлечение венчурного
финансирования



Грантовая
поддержка



Налоговые
и таможенные льготы

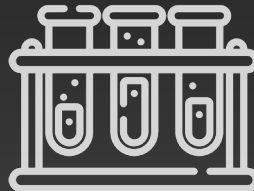
Нефинансовая поддержка



Акселерационные услуги



Защита интеллектуальной
собственности



Доступ
к инфраструктуре



Городские
сервисы

Университет и технологический суверенитет

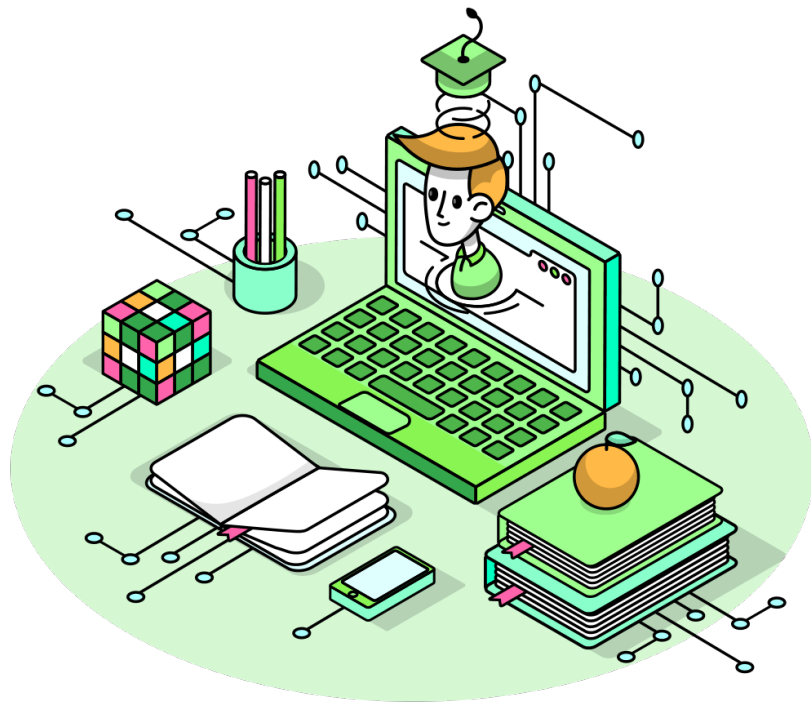
- Университеты в центре экономики знаний
- Предпринимательская экосистема университета:

Внутри: ЦТТ, **акселераторы**, бизнес-инкубатор

Во вне: технопарки, компании, научные центры, центры кластерного и инновационного развития

С чего начать стартап?

- придумать перспективную идею своего будущего стартапа
- получить оценку идеи от экспертов-практиков рынка
- найти единомышленников и стать частью проектной команды



■ Жесткие навыки
(Hard skills)

■ Мягкие навыки
(Soft skills)

Самоорганизация

Тайм-менеджмент

Эффективные
устные и письмен-
ные коммуникации

Инициатива
и предпринима-
тельство

Критическое мыш-
ление и решение
проблем



Сварка

Механика

Монтаж
и т.д.

Оценка и анализ
информации

Адаптивность
и гибкость

Сотрудничество

Эмоциональный
интеллект и т.д.

Коллаборация: умение работать с другими людьми

Коммуникации: способность понимать чужой язык, говорить и писать на нем

Критическое мышление: способность выделять главное и второстепенное,
формировать свою точку зрения,
отделять истинное от ложного

Креативность/инновации - способность создавать новое

A large, stylized, yellow 3D-style graphic of the text '4K'. The characters are bold and have a slight shadow, giving them a three-dimensional appearance. The '4' and 'K' are connected, with the 'K' having a distinctive shape where the top bar is slightly offset.

Что должен уметь основатель стартапа

- Владеет знаниями про глобальные тренды в своей области, умеет определить уровень востребованности и уникальности своего продукта.
- Владеет инструментами для генерации идей. Умеет создавать и реализовывать собственный проект, критически оценивать идею своего проекта.
- Владеет методологией SMART. Определяет для себя конкретные цели и задачи, критически относиться к оцениванию результатов задач, а также, формулирует конкретные и грамотные задачи перед командой. Умеет организовывать работу внутри своей команды.
- Владеет методикой Customer development. Умеет определять целевую аудиторию проекта, формулировать потребности целевой аудитории и выявлять востребованность и уникальность своего проекта

Что должен уметь основатель стартапа

- Владеет методикой HADI - циклов. Определяет основные гипотезы проекта, приоритезирует и анализирует их
- Владеет методикой создания MVP. Умеет создавать и дорабатывать прототип продукта
- Умеет определять ценность своего проекта, формулировать и доносить до ЦА и заинтересованных групп ценностное предложение
- Владеет методикой бизнес-моделирования, умеет создавать бизнес-модели проектов
- Владеет методикой разработки лендинга и питча, умеет визуализировать и презентовать свой контент

Зачем стартапу акселератор

- *Идея проекта*
- *Продажи*
- *Инвестиции*
- *Выход на новые рынки (географические или отраслевые)*
- *Командообразование*

■ Ключевые факторы успеха : хороший ментор + трекер + классные эксперты



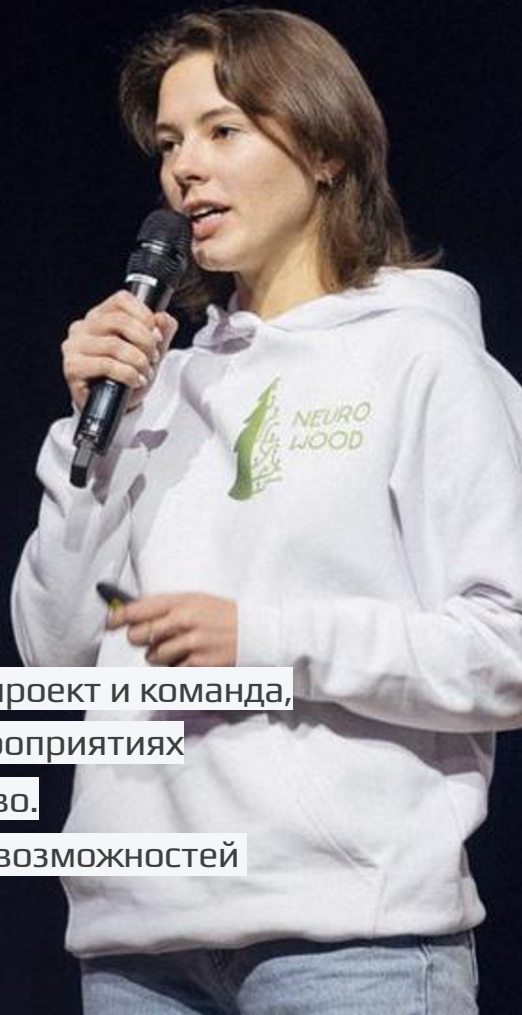
Анастасия Королёва

Выпускник

«Навигатор инноватора.
SustainTech», Сколково, 2021

”

Всем ребятам, у кого есть идея, проект и команда,
я рекомендую участвовать в мероприятиях
Открытого университета Сколково.
Считаю, что это одна из лучших возможностей
доработать свой проект



- CEO проекта Neurowood

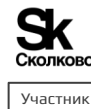
После победы на программе ОтУС
получен FastTrack на статус участника
«Сколково», 2021

- HSE Startup CUP, 2021

- Грантополучатель УМНИК, 2021

Победитель Всероссийского конкурса
молодых технологических
предпринимателей, 2021

- Заключено соглашение о запуске
пилотного проекта с АО «ЧФМК»



Neurowood – IT система оценки древесины на основе компьютерного зрения. По фото древесины определяется количество бревен, объем, их сортность, а также время и место срубki древесины.



ФГБУ «Фонд Содействия Развитию Малых Форм Предприятий в Научно-Технической сфере» (Фонд Содействия Инновациям)

www.fasie.ru

Государственный институт развития

Формы поддержки: грантовое финансирование, возврата полученных средств не требуется

Гранты предоставляются только МАЛЫМ и МИКРОПРЕДПРИЯТИЯМ – при подаче заявки и заключении контракта проверяется статус организации (реестр МСП,

<https://ofd.nalog.ru/>)



МОЛОДЫМ ИННОВАТОРАМ

ПРОГРАММА
УМНИК

СТУДЕНТАМ

ПРОГРАММА
СТУДЕНЧЕСКИЙ СТАРТАП

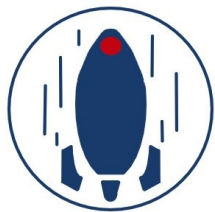
СТАРТАПАМ

ПРОГРАММА
СТАРТ

ПРЕДПРИЯТИЯМ

ПРОГРАММЫ
РАЗВИТИЕ
ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ
КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ

Направления программы СТАРТ



Старт-Взлет

₽3 млн на НИОКР

8/12 месяцев

Заявитель только
ФЛ



Старт-ИИ

₽4 млн на НИОКР

12 месяцев

Заявитель ФЛ или ЮЛ
не старше **2 лет**

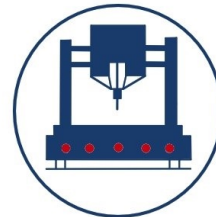


Старт-ЦТ

₽4 млн на НИОКР

12 месяцев

Заявитель ФЛ или ЮЛ
без ограничений по
дате регистрации



Старт-СТ

₽5 млн на НИОКР

12 месяцев

Заявитель ФЛ или ЮЛ
не старше **3 лет**

Инновационная инфраструктура поддержки РФ:

1. Фонд Сколково
2. Фонд содействия инновациям (ФСИ);
3. Российский научный фонд (РНФ);
4. Стартап студии;
5. ПУТП;
6. Гранты Минобра;
7. Статус ИТ-компании и гранты минцифры;
8. Фонд развития интернет инициатив (ФРИИ);
9. Национальная технологическая инициатива (НТИ)
10. Программы Минпромторга и Фонда развития промышленности (ФРП);
11. Структура «Мой бизнес» - Региональные центры инжиниринга, Центры кластерного развития, Региональные центры компетенций.
12. МСП.РФ

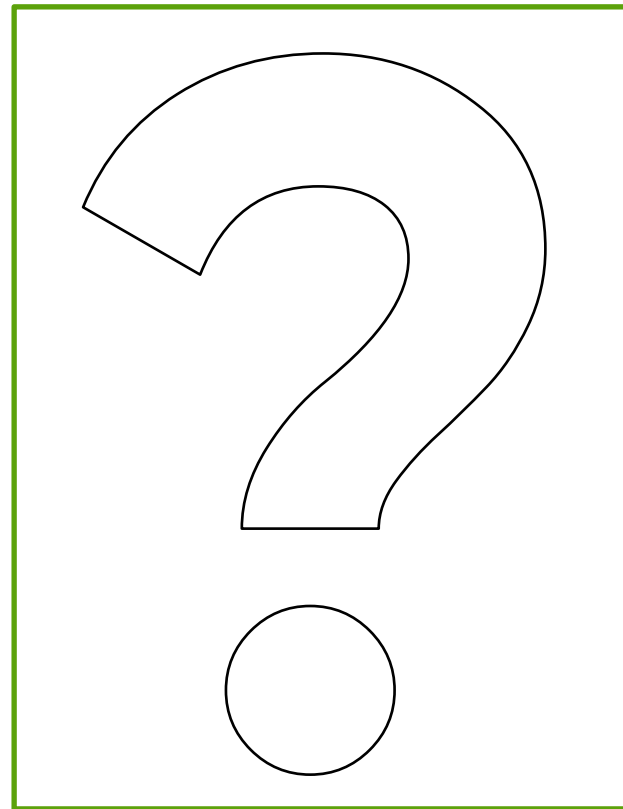
Идея проекта = мечта



Морковка спустя 2 дня



**Что сделать, чтобы идея
не «улетела в космос»?**



Цель



видимый образ
желаемого
результата, стремление
к его осуществлению и
представление о тех
средствах, коими Цель
может быть осуществлена.

Система постановки целей (SMART по-русски)



Достижимая

Ваша цель НЕ легкая, но
Достижимая?



Измеримая

В чем Вы будете измерять
результат?
(метрики)



Конкретная

Что конкретно Вы
хотите достигнуть?



Ограниченные
во времени

Сколько времени потребуется, чтобы
достичь цели?

ПО ДЕЛУ

Актуальные

Ваша цель согласована с
широкими целями Компании и
способствует их достижению?



Идея

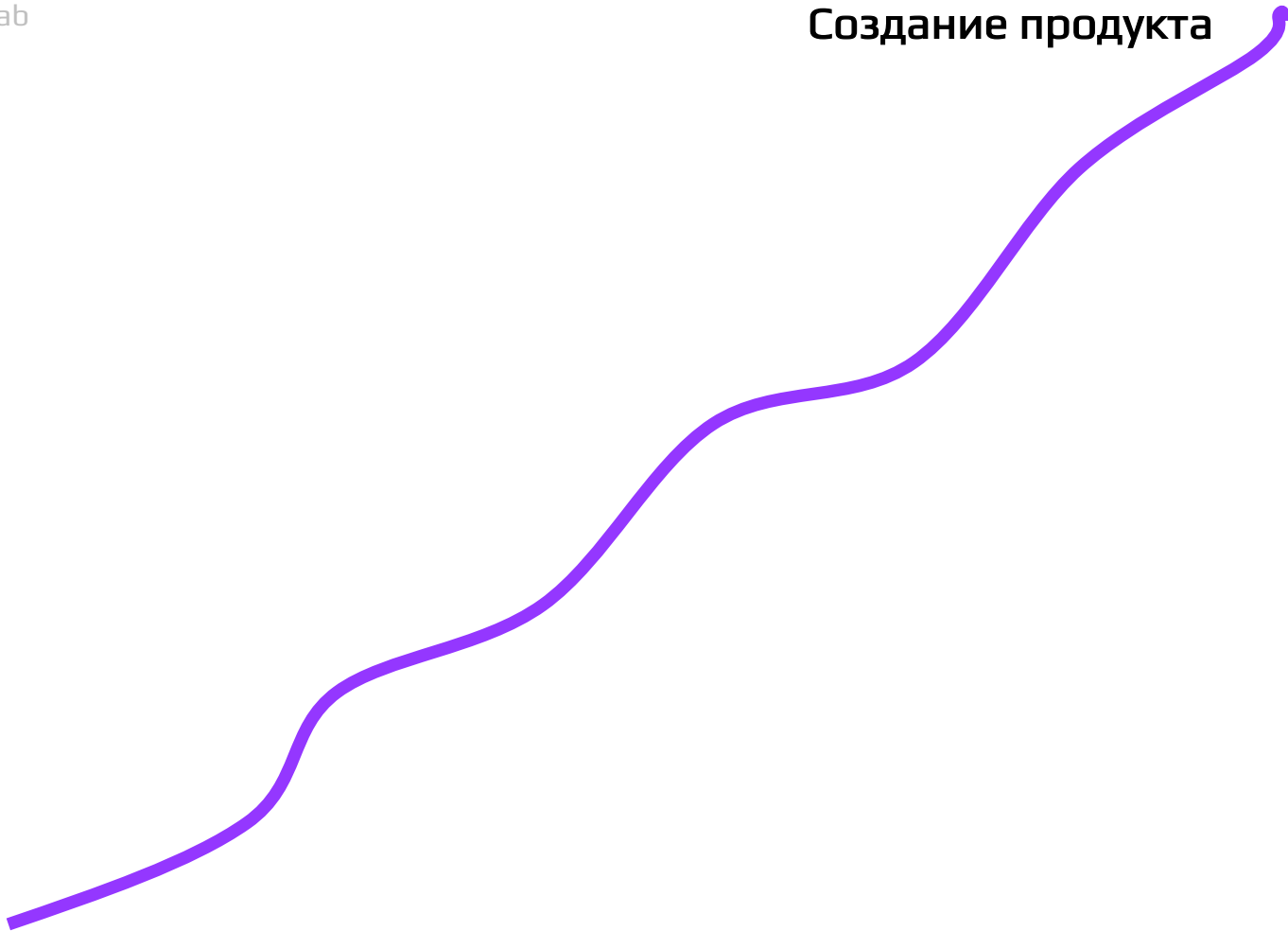


Идея

Создание продукта



Идея

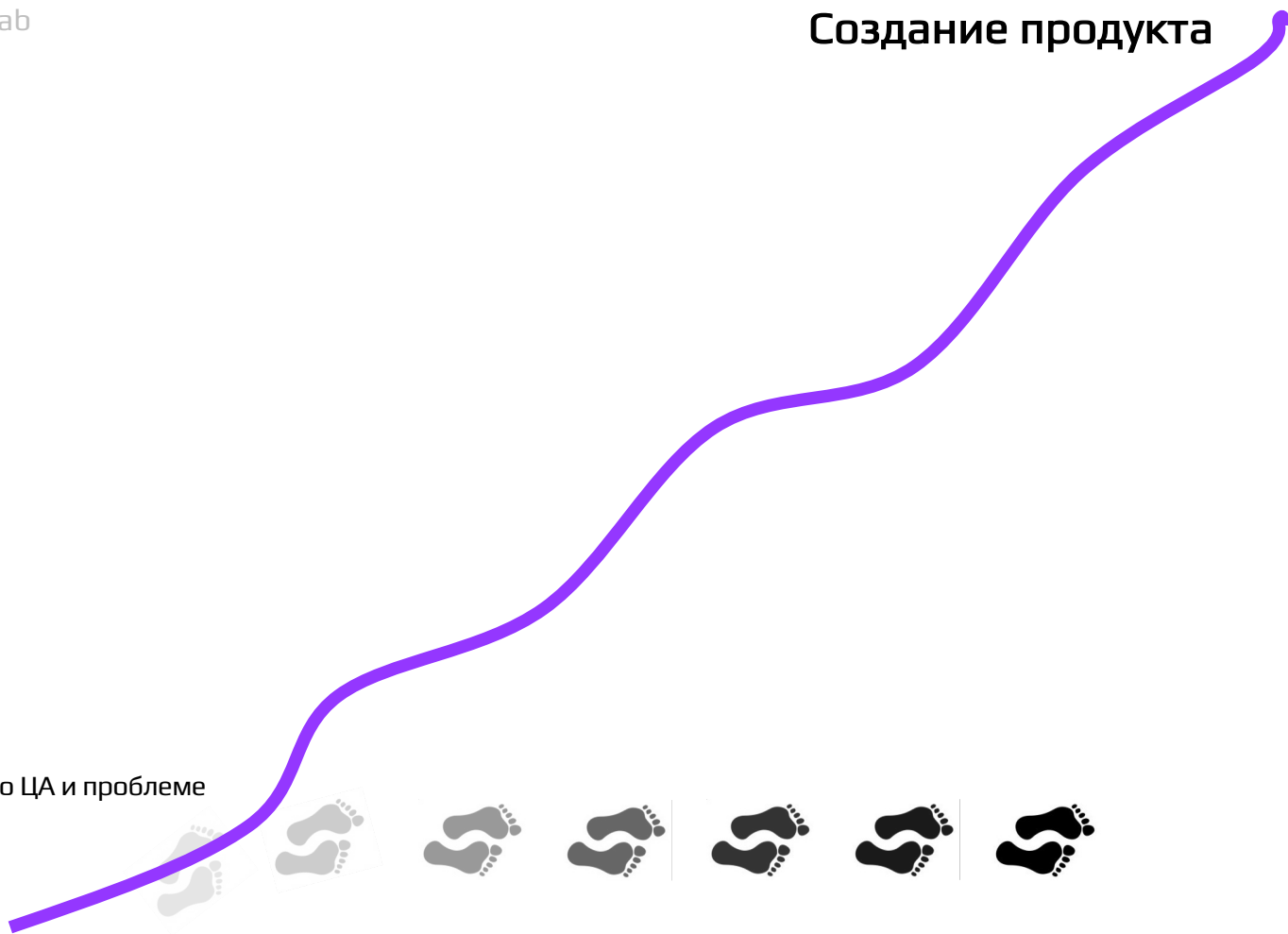


Создание продукта



Гипотезы о ЦА и проблеме

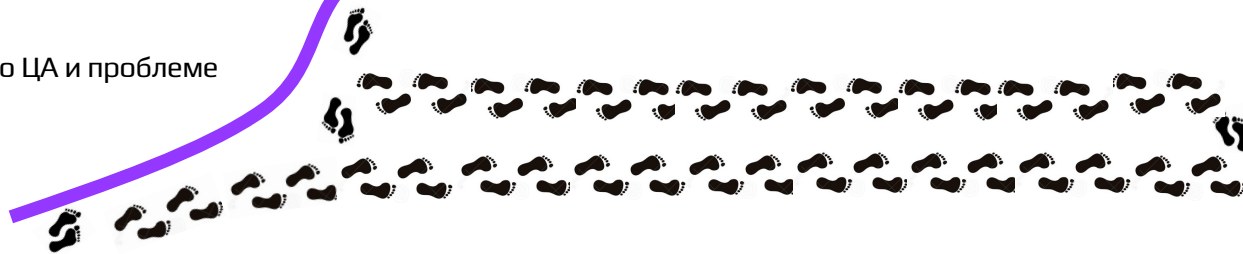
Идея





Гипотезы о ЦА и проблеме

Идея

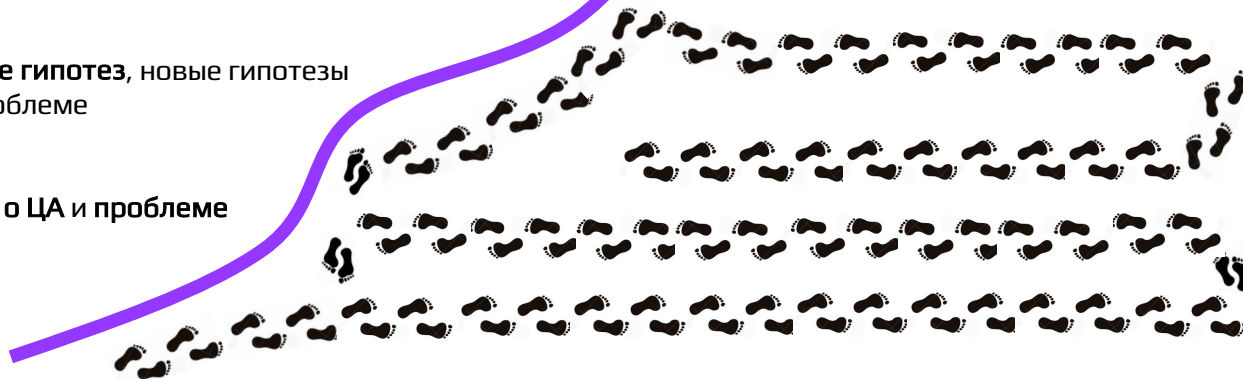




Уточнение гипотез, новые гипотезы
о ЦА и проблеме

Гипотезы о ЦА и проблеме

Идея





Уточнение гипотез, новые гипотезы
о ЦА и проблеме

Подтверждение
проблемы

Гипотезы о ЦА и проблеме

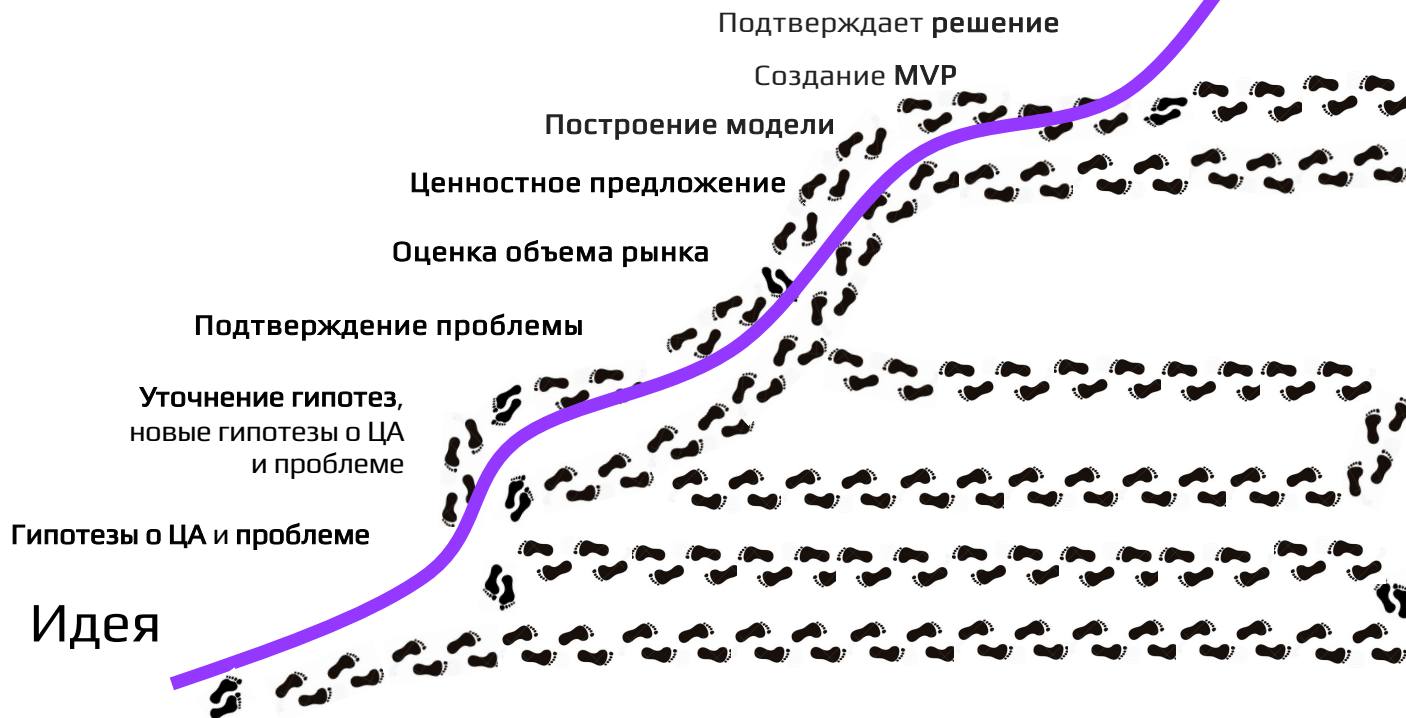
Идея















Создание продукта



Программа SkLab

Масштабирование

Создание продукта



Создание продукта



Поиск каналов, через которые можно таких людей привлекать много и продавать им с прибылью

Экономика продукта

Ручные продажи. Понимание, как именно происходит принятие решения клиентом

Подтверждает решение

Создание MVP

Построение модели

Ценностное предложение

Оценка объема рынка

Подтверждение проблемы

Уточнение гипотез,
новые гипотезы о ЦА
и проблеме

Гипотезы о ЦА и проблеме

Идея

Ho...

Есть 5 первых шагов

1. Доведите до конца технологический скаутинг
2. Доработайте экономику идеи.
3. Найдите ментора или согласуйте свои шаги с научным руководителем
4. Подайте заявку в акселератор ПУТП вашего или соседнего вуза
5. Подготовьте заявку на «Студенческий стартап»
6. Подайте заявку и Выиграйте!